Klondex berichtet Ergebnisse des vierten Quartals und des Gesamtjahres 2016; erzielt Rekordquartals- und Jahreseinnahmen

Reno, Nevada – 23. März 2017. Klondex Mines Ltd. (TSX: KDX; NYSE MKT: KLDX) ("Klondex", das "Unternehmen", "wir", "unser" oder "uns" – http://www.commodity-tv.net/c/mid,3159,Site_Visits/?v=294628) gibt seine Betriebs- und Finanzergebnisse für das vierte Quartal und das Gesamtjahr 2016 bekannt. Diese Pressemitteilung sollte gemeinsam mit unserem Jahresbericht auf Formblatt 10-K 2016 gelesen werden, der die Konzernabschlüsse sowie zugehörige Management's Discussion & Analysis of Financial Condition and Results of operations ("MD&A") enthält, die auf unserer Website (www.klondexmines.com), auf SEDAR (www.sedar.com) sowie auf EDGAR (www.sec.gov) verfügbar sind. Alle Dollar-Beträge in dieser Pressemitteilung sind in Tausend US-Dollar, sofern nicht anders angegeben und basieren auf unserer MD&A und unserem Konzernabschluss, die in Übereinstimmung mit Generally Accepted Accounting Principles in the United States ("GAAP") angefertigt wurden. Hinweise auf "Anmerkungen" beziehen sich auf den Konzernabschluss des Gesamtjahres 2016. "Nevada-Betriebe" sind die Minen Fire Creek und Midas.

In dieser Pressemitteilung verwenden wir die non-GAAP-Leistungsindikatoren "Production cash costs pro verkaufter Unze Goldäquivalent" und "All-in costs pro verkaufter Unze Gold", die nicht getrennt oder als ein Ersatz für Leistungsindikatoren betrachtet werden sollten, die in Übereinstimmung mit GAAP erstellt wurden. Siehe Abschnitt *Non-GAAP-Leistungsindikatoren* im Anhang dieser Pressemitteilung für Einzelheiten.

Höhepunkte des vierten Quartals 2016

- Gesundheit, Sicherheit und Umwelt keine Unfälle mit Ausfallzeiten auf unseren Liegenschaften und zum 31. Dezember 2016 waren folgende Betriebe unfallfrei ohne Ausfallzeiten: Fire Creek 1.539 Tage (~4,0 Jahre), Midas 815 Tage (~2,0 Jahre), True North 344 Tage (~0,7 Tage) sowie Hollister und Aurora 89 Tage (~0,3 Jahre).
- *Hollister-Akquisition* am 3. Oktober 2016 Abschluss der Akquisition der Projekte Hollister und Aurora. Schaffung von Synergien mit unseren Nevada-Betrieben und signifikantes zukünftiges Betriebs- und Explorationspotenzial.
- Verkaufte Unzen und Finanzergebnisse Verkauf einer Quartalsrekordmenge von 47.745 GEOs (Gold Equivalent Ounces, Unzen Goldäquivalent), bestehend aus 42.405 Unzen Gold und 374.902 Unzen Silber für Einnahmen von 56,1 Mio. USD, ein Quartalshoch. Durchschnittsverkaufspreis im Quartal pro Unze Gold und Silber war 1.175 USD bzw. 16,73 USD. Nettogewinn von 2,2 Mio. USD (0,02 USD pro Aktie basic).
- Leistung der Nevada-Betriebe Produktion der Rekordmenge von 51.923 GEOs da weiterer Anstieg der GEO-Gehalte und der aufbereiteten Tonnage gegenüber dem vorherigen Quartal und der ersten Jahreshälfte. Folgend die wichtigsten Betriebsmetriken der Nevada-Betriebe: Aufbereitung von 886 Tonnen Erz pro Tag, 0,50 Unzen Gold/Tonne im Fördererz, 5,46 Unzen/Tonne Silber im Fördererz, 0,58 Unzen/Tonne GEO-Gehalt des Fördererzes. Die Production cash costs pro verkaufter Unze Goldäquivalent lagen in Nevada bei 644 USD.
- *True North* Produktion von 8.445 GEOs, ein Anstieg gegenüber dem vorhergehenden Quartal da Beginn der Aufbereitung der Erzhalden.

Höhepunkte des Jahres 2016

- Entwicklungswandel Abschluss der Akquisitionen von True North und Hollister, in Ausgangslage für weitere Steigerung der zukünftigen Produktion bei Diversifizierung des Betriebsprofils in Kanada. Finanzstärke um organische Wachstumsmöglichkeiten und Zukaufsgelegenheiten zu ergreifen.
- Finanzlage und Liquidität Beibehaltung der soliden Finanzposition und Liquidität durch Durchführung einer "Bought-Deal"-Privatplatzierung in Höhe von 129,5 Mio. CAD und Erhalt einer ersten revolvierenden Kreditfazilität (anfänglich 25,0 Mio. USD, wurde auf 35,0 Mio. USD aufgestockt).
- Verkaufte Unzen und Finanzergebnisse Verkauf einer Rekordmenge von 159.118 GEOs, ein Anstieg um 19,4% gegenüber dem Vorjahr, bestehend aus 138.516 Unzen Gold und 1.470.992 Unzen Silber. Rekordeinnahmen von insgesamt 198,2 Mio. USD auf einem Allzeithoch bei Durchschnittsverkaufspreis pro Unze Gold und Silber von 1.245 USD bzw. 17,44 USD. Nettoverlust von 1,7 Mio. USD (oder 0,01 USD pro Aktie basic).



- Cashflows Kassenstand zum Jahresende von 47,6 Mio. USD nach operativen Cashflow von 45,3 Mio. USD; 159,7 Mio. USD wurden für Investitionen aufgewendet und 104,6 Mio. USD stammen aus Finanzierungsaktivitäten. Betriebskapital zum Jahresende von 33,2 Mio. USD (Verhältnis von 1,80:1).
- Betriebsleistung Produktion einer Rekordmenge von 151.007 GEOs in den Nevada-Betrieben. Dies übertrifft die Spitzenerwartungen des Managements. True North produzierte 10.199 GEOs. Insgesamt wurden im Gesamtjahr 161.289 GEOs produziert, ein Anstieg um 26,3 % gegenüber dem Vorjahr. Production cash costs pro verkaufter Unze Goldäquivalent (Investitionskosten der Produktion pro verkaufter Unze Goldäquivalent) lagen in den Nevada-Betrieben bei 637 USD und innerhalb des für 2016 erwarteten Bereichs von 600 bis 650 USD.
- Ausgaben Investitions-, Explorations- und Entwicklungsausgaben waren insgesamt 32,5 Mio. USD auf Fire Creek,
 27,8 Mio. auf Midas, 16,8 Mio. auf True North, 4,2 Mio. auf Hollister, 0,6 Mio. auf Aurora und 1,4 Mio. USD für Unternehmenszwecke für Gesamtinvestitionen von 83,4 Mio. USD.

Herr Paul Huet, President und CEO, äußerte sich dazu: "Wie bereits bekannt gegeben hatten wir eine Rekordquartals- und Jahresproduktion im vierten Quartal bzw. Gesamtjahr 2016. Ferner sind wir zufrieden, dass wir erneut unsere Produktions- und Kostenprognosen für das Jahr erreicht haben." Herr Huet sagte weiter: "Mit Blick in die Zukunft konzentriert sich unsere kurzfristige Strategie auf ein organisches Wachstum. Wir erwarten eine Produktion zwischen 210.000 und 225.000 Unzen Goldäquivalent im Jahr 2017, eine Steigerung um ungefähr 36% gegenüber dem Vorjahr."

Ausblick auf das gesamte Jahr 2017

Wir erwarten eine Produktion zwischen 210.000 und 225.000 Unzen Goldäquivalent im Jahr 2017 bei erwarteten Production cash costs pro verkaufter GEO von 680 USD bis 710 USD pro verkaufter GEO. Dies entspricht einem Anstieg der produzierten GEOs um ungefähr 36% gegenüber dem Vorjahr, da wir von der Entnahme einer Großprobe auf Hollister in Nevada sowie von der höheren Produktion in der Mine True North in Kanada profitieren, wo die Produktionssteigerung fortgesetzt wird. Für Fire Creek und Midas wird erwartet, dass die Produktion im Jahr 2017 im Einklang mit der Vorjahresproduktion stehen wird.

Wir erwarten ebenfalls, dass unsere Investitionsaufwendungen in 2017 zwischen 57 und 62 Mio. USD liegen werden, wobei zusätzliche 3 bis 5 Mio. USD für die Exploration ausgegeben werden. Laut Erwartungen wird der Großteil der Gelder in Fire Creek investiert, da wir die untertägige Erweiterung in Form von Entwicklungsarbeiten an einem primären Zugang zum Erzkörper und der Weiterentwicklung eines zweiten Stollenmundlochs fortsetzen. Wir erwarten ebenfalls, 7 bis 9 Mio. USD in unserer neu erworbenen Mine Hollister, Nevada, auszugeben, da dort mit einem Großprobenprogramm und untertägigen Definitionsbohrungen in der Zone Gloria begonnen wird.

Folgende Tabellen fassen die wichtigsten Betriebsprognosen zusammen.



	Produzier Goldäqui		verkauf	Cash Costs pro Eter Unze	Investitionsaufwendu ngen (tausend)			
Ausblick auf Gesamtjahr 2017	Low	High	Low	High	Low	High		
Midas	42,000	45,000	\$ 925	\$ 950	\$ 11,000	\$ 12,000		
Midas Mill	_	_	_	_	4,000	5,000		
Fire Creek	97,000	100,000	475	500	27,000	29,000		
Hollister ⁽²⁾	30,000	35,000	935	960	_	_		
Nevada Total	169,000	180,000	670	700	42,000	46,000		
True North ⁽³⁾	41,000	45,000	725	750	15,000	16,000		
	210,000	225,000	\$ 680	\$ 710	\$ 57,000	\$ 62,000		
	Low	High						
Corporate general and administrative (thousands)	\$ 15,000	\$ 17,000						

\$

\$

7,000 \$

3.000 \$

1,070 \$

9,000

5,000

1,130

Hollister development and project costs

Regional exploration (thousands)

All-in costs per gold ounce sold⁽¹⁾

(thousands)

Klondex hat die in dieser Pressemitteilung enthaltenen vorausschauenden Non-GAAP-Leistungsindikatoren für das Gesamtjahr 2017 mit den am direktesten vergleichbaren GAAP-Indikatoren gemäß Item 10(e)(1)(i)(B) of Regulation S-K noch nicht in Einklang gebracht. Solche Abstimmungen würden einen unzumutbaren Zeitaufwand erforderlich machen, um ein vernünftiges Maß an Sicherheit für verschiedene notwendige GAAP-Komponenten abzuschätzen und zu quantifizieren einschließlich, zum Beispiel, jener hinsichtlich zukünftiger Produktionskosten, realisierter Verkaufspreise und dem Zeitpunkt dieser Verkäufe, Zeitpunkt und Höhe der Investitionsaufwendungen, Metallausbringung sowie Allgemein- und Verwaltungsausgaben und deren Zeitpunkt sowie anderes, das im Laufe des Jahres anfallen könnte. Diese Komponenten und andere Faktoren könnten sich wesentlich auf die Menge der zukünftig direkt vergleichbaren GAAP-Indikatoren auswirken, die sich beachtlich von ihren Non-GAAP-Pendants unterscheiden könnten.



 $^{^{(1)}\} dies\ ist\ ein\ Non-GAAP-Indikatore,\ siehe\ Abschnitt\ Non-GAAP-Indikatoren\ in\ dieser\ Pressemitteilung\ f\"ur\ weitere\ Einzelheiten.$

⁽²⁾ Hollister ist eine Mineralliegenschaft in der Entwicklungsphase folglich bezieht sich die Produktion auf geschätzte Mengen aus der Gewinnung von Erzmaterial durch Abbau und Aufbereitung dieses Materials einer Aufbereitungsanlage. ⁽³⁾ Basierend auf geschätztem Wechselkurs CDN/USS von 0,75:1.

Konsolidierte Finanzergebnisse der Betriebe

	ee months ended December 31, 2016	Year ended December 31, 2016
Revenues	\$ 56,100 \$	198,175
Cost of sales		
Production costs	35,708	106,389
Depreciation and depletion	9,128	28,242
Write-down of production inventories	 2,869	2,869
	8,395	60,675
Other operating expenses		
General and administrative	4,368	15,804
Exploration	4,502	12,765
Development and projects costs	3,423	8,953
Asset retirement and accretion	1,898	2,653
Business acquisition costs	383	2,253
Provision for legal settlement	751	3,000
Loss on equipment disposal	17	126
Income from operations	(6,947)	15,121
Other income (expense)		
(Loss) gain on derivatives, net	7,932	(7,646)
Interest expense, net	(1,390)	(5,339)
Foreign currency gain, net	2,873	651
Loss on debt extinguishment	(519)	(519)
Interest income and other, net	(301)	(244)
Income before tax	1,648	2,024
Income tax (expense)/benefit	530	(3,724)
Net (loss) income	\$ 2,178 \$	(1,700)
Net (loss) income per share		
Basic	\$ 0.02 \$	(0.01)
Viertes Quartal 2016		

Viertes Quartal 2016

Die Einnahmen des vierten Quartals reflektieren ein Quartalshoch hinsichtlich der verkauften Unzen aufgrund eines höheren Abbaus in Fire Creek und Midas und dem Produktionsbeginn auf True North. Die Produktionskosten, Wertverlust und Wertminderung stiegen ebenfalls im vierten Quartal aufgrund eines Anstiegs der Verkaufsvolumina. Die Abschreibung des Produktionsinventars im Jahr 2016 wurde im vierten Quartal für Midas und True North verbucht aufgrund niedrigerer Metallpreise zu Quartalsende und Anstieg der Produktionskosten. Anschaffungskosten stehen in Verbindung mit der Hollister-Akquisition und die Rückstellung für gerichtliche Schlichtung bezieht sich auf einen Rechtsstreit mit einem ehemaligen Mitarbeiter.

Gesamtjahr 2016

Im Vergleich mit dem Vorjahr stiegen die *Einnahmen* in 2016 als Folge der höheren Zahl verkaufter Unzen Gold, die aus der höheren Produktion auf Fire Creek und Midas stammten, sowie dem Produktionsbeginn auf True North in der zweiten Hälfte des Jahres 2016. Der Umfang dieser wurde durch Veränderungen der realisierten Durchschnittspreise beeinflusst. *Die Produktionskosten, Wertverlust und Wertminderung* nahmen gegenüber dem entsprechenden Zeitraum des Vorjahres zu aufgrund eines Anstiegs der Verkaufsvolumina. *Die Allgemein- und Verwaltungsausgaben* stiegen 2016 aufgrund höherer Mitarbeiterzahlen im Unternehmenshauptsitz, Abfindungszahlungen und Kosten in Verbindung mit unserem aufgeschobenen Share Unit Plan (Beteiligungsplan). Es gab *Explorationsaufwendungen* für Fire Creek und Midas, während *Entwicklungs- und Projektkosten* True North und Hollister zugeschrieben wurden.



Liquidität und Kapitalressourcen

	 e months ended ember 31, 2016	Year ended December 31, 2016
Net (loss) income	\$ 2,178	\$ (1,700)
Net non-cash adjustments	5,257	36,003
Net change in non-cash working capital	7,202	10,967
Net cash provided by operating activities	14,637	45,270
Net cash used in investing activities	(98,061)	(159,693)
Net cash provided by financing activities	2,182	104,608
Effect of foreign exchange on cash balances	(2,263)	(1,646)
Net decrease in cash	(83,505)	(11,461)
Cash, beginning of period	131,141	59,097
Cash, end of period	\$ 47,636	\$ 47,636

Viertes Quartal 2016

Die operativen Cashflows im vierten Quartal 2016 profitierten von einem Anstieg der verkauften Unzen, was durch niedrigere realisierte Durchschnittspreise aufgewogen wurde. Die 98,1 Mio. USD für Investitionsaktivitäten reflektieren die Barzahlung von 80,0 Mio. USD für den Abschluss der Hollister-Akquisition. Die Cashflows aus Finanzierungen schließen die Neufinanzierung des gesicherten Schuldscheins in Höhe von 12,0 Mio. USD mit zugehöriger Inanspruchnahme der revolvierenden Kreditfazilität ein.

Gesamtjahr 2016

Während des Jahres 2016 erwirtschafteten einen Nettobetriebs-Cashflow von 45,3 Mio. USD, der durch die höheren Produktionsniveaus positiv beeinflusst wurde, was die gesamte Betriebsmarge erhöhte. Dies wurde durch höhere Allgemein- und Verwaltungsausgaben, Explorations- und Entwicklungs- sowie Projektkosten aufgewogen. Die für Investitionen aufgewendeten Barmittel schlossen ein 100 Mio. USD für Akquisitionen und 61,7 Mio. USD für Aufwendungen an Mineralliegenschaften, Anlagen und Gerätschaften. Die Aktienausgabe, die eine Bought-Deal-Finanzierung in Höhe von 95,7 Mio. USD sowie die Ausübung von Optionen und Warrants einschloss, erhöhte unseren Kassenbestand um 105,9 Mio. USD und wurde nur geringfügig durch Aufnahme und Tilgung von Schulden reduziert.

Arbeitskapital und Liquidität

Wir behielten unsere solide Finanzlage und besaßen zum 31. Dezember 2016 liquide Mittel in Höhe von insgesamt 56,2 Mio. USD bestehend aus 33,2 Mio. USD an Arbeitskapital und 23,0 Mio. USD an Verschuldungsfähigkeit gemäß der zur Verfügung stehenden revolvierenden Kreditfazilität.



Zusammenfassung der Betriebsergebnisse des vierten Quartals und des Jahres 2016 bis dato

Three months ended December 31, 2016

Mine operations	Fi	re Creek	Midas	N	evada Total ⁽¹⁾	1	True North		Total
Ore tons milled		27,721	53,809		81,530		63,962		145,492
Average gold equivalent mill head grade (oz/ton) ⁽²⁾		1.07	0.32		0.58		0.14		0.38
Average gold mill head grade (oz/ton)		1.06	0.21		0.50		0.14		0.34
Average silver mill head grade (oz/ton)		0.80	7.87		5.46		(4)	3.06
Average gold recovery rate (%)		93.8%	93.5%		93.7%		93.4%		93.6%
Average silver recovery rate (%)		84.4%	83.9%		84.0%		—% (4)	84.0%
Gold equivalent produced (oz) ⁽²⁾		27,878	15,549		43,441		8,445		51,923
Gold produced (oz)		27,613	10,537		38,150		8,433		46,583
Silver produced (oz)		18,729	355,317		374,046		853		374,899
Gold equivalent sold (oz) ⁽²⁾⁽³⁾		27,347	13,318		40,680		7,028		47,745
Gold sold (oz)		27,035	8,354		35,389		7,016		42,405
Silver sold (oz)		22,103	351,946		374,049		853		374,902
Revenues and realized prices									
Gold revenue (000s)	\$	31,933	\$ 9,903	\$	41,836	\$	7,993	\$	49,829
Silver revenue (000s)		369	5,888		6,257		14		6,271
Total revenues (000s)	\$	32,302	\$ 15,791	\$	48,093	\$	8,007	\$	56,100
Average realized gold price (\$/oz)	\$	1,181	\$ 1,185	\$	1,182	\$	1,139	\$	1,175
Average realized silver price (\$/oz)	\$	16.69	\$ 16.73	\$	16.73	\$	16.41	\$	16.73
Non-GAAP Measures									
Production cash costs per GEO sold ⁽²⁾⁽³⁾	\$	474	\$ 993	\$	644	\$	1,686	\$	797
All-in costs per gold ounce sold ⁽³⁾		n/a	n/a		n/a		n/a	\$	1,458

⁽¹⁾ Nevada Total schließt ein Fire Creek und Midas.



⁽²⁾ Goldäquivalent-Maßzahlen sind die Goldmenge der Silbermenge dividiert durch ein GEO-Verhältnis. GEO-Verhältnisse werden berechnet, indem der durchschnittlich erzielte Goldpreis pro Unze durch den durchschnittlich erzielten Silberpreis pro Unze dividiert wird, der von uns im entsprechenden Zeitraum verzeichnet wurde, und stimmen mit den Verhältnissen überein, die zur Ermittlung der Investitionskosten der Produktion pro verkaufte GEO verwendet werden. Siehe Abschnitt Non-GAAP-Leistungsindikatoren in dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

⁽³⁾ dies ist ein Non-GAAP-Indikator, siehe Abschnitt Non-GAAP-Leistungsindikatoren in dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

⁽⁴⁾das Unternehmen führt keine Silberstatik für True North, das Silber in diesem Betrieb unwesentlich ist.

Year ended December 31, 2016

Mine Operations	I	Fire Creek	Midas	N	evada Total ⁽¹⁾	T	rue North		Total
Ore tons milled		120,553	190,982		311,535		95,710		407,245
Average gold equivalent mill head grade (oz/ton) ⁽²⁾		0.91	0.28		0.52		0.11		0.43
Average gold mill head grade (oz/ton)		0.90	0.17		0.45		0.11		0.37
Average silver mill head grade (oz/ton)		0.77	8.13		5.28		_ (4)	4.04
Average gold recovery rate (%)		93.6%	93.9%		93.7%		92.7%		93.6%
Average silver recovery rate (%)		86.6%	86.7%		86.7%		<u>_</u> % ⁽	4)	86.7%
Gold equivalent produced (oz) ⁽²⁾		102,383	48,623		151,007		10,199		161,289
Gold produced (oz)		101,286	29,824		131,110		10,187		141,297
Silver produced (oz)		80,593	1,345,989		1,426,582		853		1,427,435
Gold equivalent sold (oz) ⁽²⁾⁽³⁾		100,022	50,977		151,004		8,028		159,118
Gold sold (oz)		98,723	31,777		130,500		8,016		138,516
Silver sold (oz)		95,454	1,374,685		1,470,139		853		1,470,992
Revenues and realized prices									
Gold revenue (000s)	\$	123,403	\$ 39,783	\$	163,186	\$	9,329	\$	172,515
Silver revenue (000s)		1,623	24,023		25,646		14		25,660
Total revenues (000s)	\$	125,026	\$ 63,806	\$	188,832	\$	9,343	\$	198,175
Average realized gold price (\$/oz)	\$	1,250	\$ 1,252	\$	1,250	\$	1,164	\$	1,245
Average realized silver price (\$/oz)	\$	17.00	\$ 17.48	\$	17.44	\$	16.41	\$	17.44
Non-GAAP Measures									
Production cash costs per GEO sold ⁽²⁾⁽³⁾	\$	462	\$ 981	\$	637	\$	1,552	\$	683
All-in costs per gold ounce sold ⁽³⁾		n/a	n/a		n/a		n/a	\$	1,335
(1) N 1 - T-4-11-1: 04 -: - E: C1 1 M: 1									

⁽¹⁾ Nevada Total schließt ein Fire Creek und Midas.

Nevada-Betriebe

Wir erfüllten den Plan für das Gesamtjahr 2016, der eine Produktionserhöhung von der ersten Jahreshälfte bis zur zweiten Jahreshälfte enthielt, da die geplante Ablaufplanung und Erzentwicklungsaktivitäten, die im Jahr durchgeführt wurden, zu höheren Erzgehalten von Quartal zu Quartal führten. Das Ergebnis ist ein Anstieg der Gehalt an Goldäquivalenten im Fördererz im Jahr 2016 von Quartal zu Quartal: 0,44 Unzen/Tonne im ersten, 0,52 Unzen/Tonne im zweiten, 0,55 Unzen/Tonne im dritten und 0,57 Unzen/Tonne im vierten Quartal. Die Produktion stieg 2016 auf eine Rekordmenge von 151.007 GEOs. Die Gehalte an Goldäquivalenten im Gesamtjahr 2016 von 0,52 Unzen/Tonne trugen zu durchgehend niedrigen Production cash costs pro GEO von 637 USD bei. Dies führte zu einer Marge von 613 USD (oder 49,0%) pro Unze bei Verwendung eines in 2016 realisierten Durchschnittsgoldpreises.

Betriebe in Kanada

Auf True North erfüllten wir den Plan für das Gesamtjahr 2016, der den Produktionsbeginn durch Wiederaufbereitung der Tailings im dritten Quartal einschloss und die Produktionssteigerung durch den Aufbereitungsbeginn der Erzhalden im vierten Quartal einschloss. Die aktuelle Produktion von 10.187 Unzen Gold lag in der Mitte unserer Erwartungen von 8.000 bis 12.000 Unzen Gold.

Webcast und Telefonkonferenz



⁽²⁾ Goldäquivalent-Maßzahlen sind die Goldmenge der Silbermenge dividiert durch ein GEO-Verhältniss. GEO-Verhältnisse werden berechnet, indem der durchschnittlich erzielte Goldpreis pro Unze durch den durchschnittlich erzielten Silberpreis pro Unze dividiert wird, der von uns im entsprechenden Zeitraum verzeichnet wurde, und stimmen mit den Verhältnissen überein, die zur Ermittlung der Investitionskosten der Produktion pro verkaufte GEO verwendet werden. Siehe Abschnitt Non-GAAP-Leistungsindikatoren in dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

⁽³⁾ dies ist ein Non-GAAP-Indikator, siehe Abschnitt Non-GAAP-Leistungsindikatoren in dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

⁽⁴⁾ das Unternehmen führt keine Silberstatik für True North, das Silber in diesem Betrieb unwesentlich ist.

Klondex wird ihre Finanzergebnisse 2016 nach Handelsschluss am Donnerstag, den 23. März 2017 veröffentlichen. Am Freitag, den 24. März 2017 um 10:30 Uhr (EST) bzw. 7:30 (PST), werden eine Telefonkonferenz und ein Webcast abgehalten. Die Telefonnummern für die Telefonkonferenz sind im Folgenden angegeben.

Kanada und USA (gebührenfrei): +1 800-319-4610 Toronto: +1 416-915-3239 International: +1 604-638-5340

Die Teilnehmer sollten sich fünf bis zehn Minuten vor dem geplanten Beginn einwählen und die Teilnahme an der Klondex-Telefonkonferenz anfordern. Der Webcast wird auf der Website des Unternehmens oder über den folgenden Link verfügbar sein: http://services.choruscall.ca/links/klondex20170316.html.

Über Klondex Mines Ltd. (www.klondexmines.com)

Klondex ist ein finanzkräftiges Junior-Gold- und Silberbergbauunternehmen, das sich einer sicheren, umweltverträglichen und kosteneffizienten Exploration, Erschließung und Produktion verschrieben hat. Zum 31. Dezember 2016 besaß das Unternehmen zu 100 % drei produzierende Minen: (1) den Bergbaubetrieb Fire Creek und (2) den Bergbau- und Erzverarbeitungsbetrieb Midas. Beide befinden sich im US-Bundesstaat Nevada. Darüber hinaus besitzt das Unternehmen (3) den Bergbau- und Verarbeitungsbetrieb True North in der kanadischen Provinz Manitoba. Das Unternehmen besitzt ebenfalls zu 100 % zwei vor Kurzem erworbene Projekte: (1) die Mine Hollister und (2) die Mine Aurora und den Aufbereitungsbetrieb. Beide befinden sich im US-Bundesstaat Nevada. Wir erwarten, dass im Jahr 2017 unsere Produktion aus Fire Creek, Midas und true North stammen wird, während wir auf dem Hollister-Projekt ein Großprobenprogramm durchführen.

Für weitere Informationen:

John Seaberg

Senior Vice President, Investor Relations and Corporate Development

Tel.: 775-284-5757 Mobil: 303-668-7991

jseaberg@klondexmines.com

In Europa: Swiss Resource Capital AG Jochen Staiger info@resource-capital.ch www.resources-capital.ch



Anmerkung hinsichtlich vorausblickender Informationen

Diese Pressemitteilung enthält bestimmte Informationen, die gemäß der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze vorausblickende Informationen bezeichnen könnten, einschließlich, aber nicht auf Informationen über die zeitliche Planung und Erfolg der Explorations- und Entwicklungsaktivitäten, den Zeitpunkt und Erfolg der Bergbaubetriebe, die Fähigkeit des Unternehmens GEOs zu produzieren und zu verkaufen, die Fähigkeit des Unternehmens die jährlichen Betriebsschätzungen zu erreichen, die Fähigkeit die täglichen Vermahlungsraten aufrechtzuerhalten, die zusätzlichen Investitionsausgaben des Unternehmens, die Absicht des Unternehmens und Fähigkeit, das vererzte Material zu verkaufen, die Ergebnisse der Wirtschaftlichkeitsstudien hinsichtlich der Mineralprojekte des Unternehmens, die Finanzlage des Unternehmens, die erfolgreiche Durchführung und die Projektentwicklung auf allen Minen und Projekten des Unternehmens und damit verbundene Genehmigungsverfahre, der Hollister-Akquisition und des Abschlusses der Privatplatzierung. Diese vorausblickenden Informationen bringen verschiedene Risiken und Unsicherheiten mit sich, die auf aktuellen Erwartungen basieren und tatsächliche Ergebnisse könnten sich von jenen in diesen Informationen beinhalteten wesentlich unterscheiden. Diese Unsicherheiten und Risiken schließen ein, sind aber nicht darauf beschränkt, die Stärke der globalen Wirtschaft, den Goldpreis, Betriebs-, Finanzierungs- und Liquiditätsrisiken, das Ausmaß, mit dem die Mineralressourcenschätzungen die tatsächlichen Mineralressourcen reflektieren, das Ausmaß der Faktoren, die eine Minerallagerstätte wirtschaftlich machen würden, die Risiken und Gefahren in Verbindung mit Untertagebetrieben, die Risiken in Verbindung mit der Einhaltung der Umwelt- und Regierungsvorschriften und die Fähigkeit von Klondex zur Finanzierung ihrer beachtlichen Kapitalbedarfs und Betriebe. Die Risiken und Unsicherheiten der Geschäfte des Unternehmens werden in den Offenlegungsunterlagen des Unternehmens eingehender besprochen. Diese Unterlagen wurden bei den kanadischen Wertpapieraufsichtsbehörden eingereicht und finden sich unter www.sedar.com. Die Leser werden gebeten, diese Unterlagen zu lesen. Klondex übernimmt keine Verpflichtung irgendeine vorausblickende Information zu aktualisieren oder die Gründe zu aktualisieren, warum sich die tatsächlichen Ergebnisse von diesen Informationen unterscheiden könnten, außer es wird gesetzlich vorgeschrieben.

Die Ausgangssprache (in der Regel Englisch), in der der Originaltext veröffentlicht wird, ist die offizielle, autorisierte und rechtsgültige Version. Diese Übersetzung wird zur besseren Verständigung mitgeliefert. Die deutschsprachige Fassung kann gekürzt oder zusammengefasst sein. Es wird keine Verantwortung oder Haftung: für den Inhalt, für die Richtigkeit, der Angemessenheit oder der Genauigkeit dieser Übersetzung übernommen. Aus Sicht des Übersetzers stellt die Meldung keine Kauf- oder Verkaufsempfehlung dar! Bitte beachten Sie die englische Originalmeldung auf www.sedar.com , www.sec.gov , www.asx.com.au/ oder auf der Firmenwebsite!



Non-GAAP performance measures

We have included the non-GAAP measures "Production cash costs per gold equivalent ounce sold" and "All-in costs per gold ounce sold" in this press release (collectively, the "Non-GAAP Measures"). These Non-GAAP Measures are used internally to assess our operating and economic performance and to provide key performance information to management. We believe that these Non-GAAP Measures, in addition to conventional measures prepared in accordance with GAAP, provide investors with an improved ability to evaluate our performance and ability to generate cash flows required to fund our business. These Non-GAAP Measures are intended to provide additional information and should not be considered in isolation or as a substitute for measures of performance prepared in accordance with GAAP. These Non-GAAP Measures do not have any standardized meaning prescribed under GAAP, and therefore may not be comparable to or consistent with measures used by other issuers or with amounts presented in our financial statements.

Our primary business is gold production and our future development and current operations primarily focus on maximizing returns from such gold production. As a result, our Non-GAAP Measures are calculated and disclosed on a per gold or gold equivalent ounce basis.

Production cash costs per gold equivalent ounce sold

Production cash costs per gold equivalent ounce sold presents our cash costs associated with the production of gold equivalent ounces and, as such, non-cash depreciation and depletion charges are excluded. Production cash costs per gold equivalent ounce sold is calculated on a per gold equivalent ounce sold basis, and includes all direct and indirect operating costs related to the physical activities of producing gold, including mining, processing, third-party refining expenses, on-site administrative and support costs, royalties, and cash portions of net realizable value write-downs on production-related inventories (State of Nevada net proceeds and other such taxes are excluded). We believe that converting the benefits from selling silver ounces into gold ounces is helpful to analysts and investors as it best represents the way we operate, which is to maximize returns from gold production. Gold equivalent ounces are computed as the number of silver ounces required to generate the revenue derived from the sale of one gold ounce, using average realized selling prices (in thousands, except ounces sold and per ounce amounts):



Three months ended December 31, 2016

	Fire Creek	Midas	Nevada Total	True North	Total
Average realized price per gold ounce sold	\$ 1,181	\$ 1,185	\$ 1,182	\$ 1,139	\$ 1,175
Average realized price per silver ounce sold	\$ 16.69	\$ 16.73	\$ 16.73	\$ 16.41	\$ 16.73
Silver ounces equivalent to revenue from one gold ounce	 70.8	70.9	70.7	 69.4	70.2
Silver ounces sold	22,103	351,946	374,049	853	374,902
GEOs from silver ounces sold	312	4,964	5,291	12	5,340
Gold ounces sold	27,035	8,354	35,389	7,016	42,405
Gold equivalent ounces	27,347	13,318	40,680	7,028	47,745
Production costs	\$ 12,961	\$ 12,815	\$ 25,776	\$ 9,932	\$ 35,708
Add: Write-down of production inventories (cash portion)	_	405	405	1,918	2,323
	\$ 12,961	\$ 13,220	\$ 26,181	\$ 11,850	\$ 38,031
Production cash costs per GEO sold	\$ 474	\$ 993	\$ 644	\$ 1,686	\$ 797

Year ended December 31, 2016

	Fire Creek	Midas	Nevada Total ⁽¹⁾	True North	Total
Average realized price per gold ounce sold	\$ 1,250	\$ 1,252	\$ 1,250	\$ 1,164	\$ 1,245
Average realized price per silver ounce sold	\$ 17.00	\$ 17.48	\$ 17.44	\$ 16.41	\$ 17.44
Silver ounces equivalent to revenue from one gold ounce	73.5	71.6	71.7	70.9	71.4
Silver ounces sold	95,454	1,374,685	1,470,139	853	1,470,992
GEOs from silver ounces sold	1,299	19,200	20,504	12	20,602
Gold ounces sold	98,723	31,777	130,500	8,016	138,516
Gold equivalent ounces	100,022	50,977	151,004	8,028	159,118
Production costs	\$ 46,246	\$ 49,599	\$ 95,845	\$ 10,544	\$ 106,389
Add: Write-down of production inventories (cash portion)	_	405	405	1,918	2,323
	\$ 46,246	\$ 50,004	\$ 96,250	\$ 12,462	\$ 108,712
Production cash costs per GEO sold	\$ 462	\$ 981	\$ 637	\$ 1,552	\$ 683

⁽¹⁾ Nevada Total includes Fire Creek and Midas.

All-in costs per gold ounce sold

Our calculation of all-in costs per gold ounce sold is consistent with the June 2013 guidance released by the World Gold Council, a non-regulatory, non-profit market development organization for the gold industry. All-in costs per gold ounce sold reflect the varying costs of producing gold over the life-cycle of a mine or project, including costs required to discover and develop new sources of production; therefore, capital amounts related to expansion and growth projects are included.

All-in costs per gold ounce sold includes all: (1) direct and indirect operating cash costs related to the physical activities of producing gold, including mining, processing, third-party refining expenses, on-site administrative and support costs, royalties, and cash portions of net realizable value write-downs on production-related inventories (2) general and administrative expenses, (3) asset retirement and accretion expenses, and (4) capital expenditures, the total of which is reduced for revenues earned from silver sales. Certain cash expenditures, including State of Nevada net proceeds and other related taxes, federal tax payments, and financing costs are excluded (in thousands, except ounces sold and per ounce amounts):



Three months ended December 31, 2016

		Nevada Total ⁽¹⁾	True North	Hollister, Aurora, and Corporate	Total
Production costs	\$	25,776	\$ 9,932	\$	\$ 35,708
Add: Write-down of production inventories (cash portion)		405	1,918		2,323
	_	26,181	11,850	_	38,031
General and administrative					4,368
Exploration					4,502
Development and projects costs					3,423
Asset retirement and accretion					1,898
Expenditures on mineral properties, plant and equipment					15,874
Less: silver revenue					(6,271)
All-in costs					61,825
Gold ounces sold		35,389	7,016	_	42,405
All-in costs per gold ounce sold					\$ 1,458

⁽¹⁾ Nevada Total includes Fire Creek and Midas.

Vear	ended	Decem	her 3	1 2	016
i eai	enaea	Decem	ner ə	1. 4	viv

		2002 02200 20		
	Nevada Total ⁽¹⁾	True North	Hollister, Aurora, and Corporate	Total
Production costs	\$ 95,845	\$ 10,544	\$ —	\$ 106,389
Add: Write-down of production inventories (cash portion)	405	1,918	_	2,323
	 96,250	12,462	_	108,712
General and administrative				15,804
Exploration				12,765
Development and projects costs				8,953
Asset retirement and accretion				2,653
Expenditures on mineral properties, plant and equipment				61,716
Less: silver revenue				(25,660)
All-in costs				184,943
Gold ounces sold	130,500	8,016	_	138,516
All-in costs per gold ounce sold				\$ 1,335

⁽¹⁾ Nevada Total includes Fire Creek and Midas.

