
CALIBRE VERÖFFENTLICHT QUARTALS- UND JAHRESERGEBNISSE, PRODUKTIONS- UND KOSTENPROGNOSE FÜR 2022 BEKRÄFTIGT

Vancouver, B.C. - 9. August 2022: Calibre Mining Corp. (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) ("Calibre" oder das "Unternehmen" - <https://www.commodity-tv.com/ondemand/companies/profil/calibre-mining-corp/>) gibt die Finanz- und Betriebsergebnisse für die drei und sechs Monate bis 30. Juni 2022 ("Q2 2022") bekannt. Die konsolidierten Finanzberichte sowie die Erläuterungen und Analysen des Managements finden Sie unter www.sedar.com und auf der Website des Unternehmens unter www.calibremining.com. Alle Zahlen sind in U.S. Dollar angegeben.

Höhepunkte des Jahres 2022 (YTD)

- Goldverkäufe von 112.270 Unzen mit Bruttoeinnahmen in Höhe von 210,8 Millionen \$ bei einem durchschnittlichen realisierten Goldpreis von 1.878 \$/oz;
- Konsolidierte Gesamt-Cash-Kosten ("TCC")¹ von \$1.121; Nicaragua \$1.069/oz & Nevada \$1.351/oz;
- Konsolidierte All-In Sustaining Costs ("AISC")¹ von 1.244 \$; Nicaragua 1.149 \$/oz & Nevada 1.365 \$/oz;
- Barmittel in Höhe von 92,3 Millionen Dollar oder 0,27 C\$ pro Aktie;
- Cashflow aus dem operativen Geschäft in Höhe von 61,5 Millionen US-Dollar;
- Bereinigter Nettogewinn von 31,9 Millionen US-Dollar² oder 0,07 US-Dollar pro Aktie;
- Steigerung der Mineralreserven in Nicaragua um 254 % auf 1.013.000 Unzen Gold seit dem 4. Quartal 2019 (siehe [Pressemitteilung vom 23. Februar 2022](#));
- Erhalt der Umweltgenehmigung für Erschließung Tagebau Pavon Central ([Pressemeldung vom 16. Juni 2022](#));
- Bekanntgabe Ausblick auf steigende Produktion aufgrund des Gehalts ([Pressemitteilung vom 22. Juni 2022](#));
- 16 Bohrer führten 120 Kilometer Bohrungen in den Betrieben des Unternehmens durch, was zu neuen Entdeckungen, Möglichkeiten zur Ressourcenerweiterung und zu Potenzial für eine gehaltsabhängige Produktionssteigerung führte;
- Bonanza-Bohrerergebnisse von Panteon North innerhalb des Limon-Komplexes umreißen mehrere Kilometer an hochprioritärem Entdeckungs- und Ressourcenbildungspotenzial ([Pressemitteilung vom 27. Juni 2022](#));
- Die Bohrerergebnisse aus der Mine Pan deuten auf eine Ressourcenerweiterung und höhergradiges Potenzial hin ([Pressemitteilung vom 12. April 2022](#));
- Hochgradige Bohrerergebnisse und positive metallurgische Ergebnisse aus dem Gold Rock-Projekt zeigen günstige Haufenlaugungsgewinne und Zykluszeiten ([Pressemitteilung vom 29. Juni 2022](#)); und
- Veröffentlichung unseres Nachhaltigkeitsberichts zu Umwelt, Sozialem und Governance ([Pressemitteilung vom 6. Juli 2022](#)).

Q2 2022 Schlüsselergebnisse

- Goldverkäufe von 59.783 Unzen mit Bruttoeinnahmen von 111,3 Millionen \$, bei einem durchschnittlichen realisierten Goldpreis¹ von 1.861 \$/oz;
- Konsolidierte TCC¹ und AISC¹ von \$1.174 bzw. \$1.284 pro Unze; und
- Nettogewinn von 15,4 Millionen US-Dollar; unverwässerter Nettogewinn pro Aktie von 0,03 US-Dollar.

Darren Hall, President und Chief Executive Officer von Calibre, erklärte: "Calibre hat verantwortungsbewusst ein weiteres Rekordquartal bei der Produktion abgeliefert. Trotz des branchenweiten Inflationsdrucks liegen unsere AISC im bisherigen Jahresverlauf mit 1.244 \$ pro Unze im Rahmen des Budgets und wir bekräftigen unser Engagement, unsere Prognosen für das Gesamtjahr zu erfüllen."

Nach Erhalt der Umweltgenehmigung für Pavon Central im Laufe des Quartals haben wir mit den Erschließungsarbeiten im hochgradigen Tagebau begonnen, und die Genehmigungsverfahren für Eastern Borosi schreiten gut voran; die Genehmigungen werden noch vor Jahresende erwartet.

Unsere Explorationsinvestitionen führen weiterhin zu positiven Ergebnissen, wie die Bonanza-Bohrerergebnisse bei Panteon North in Limon und zahlreiche positive Ergebnisse bei Pan und Gold Rock in Nevada belegen. Das Unternehmen befindet sich mit 92 Millionen \$ in bar in der stärksten finanziellen Position aller Zeiten, und wir sind nach wie vor in der Lage, die Exploration und das organische Wachstum aus dem operativen Cashflow selbst zu finanzieren."

KONSOLIDIERTE ERGEBNISSE: Q2 2022 und YTD 2022

Konsolidierte Ergebnisse³

<i>\$'000 (außer Beträge pro Aktie und pro Unze)</i>	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Einnahmen	\$ 111,260	\$ 78,785	\$ 210,825	\$ 160,819
Umsatzkosten, einschließlich Abschreibungen und Amortisation	\$ (83,007)	\$ (54,481)	\$(151,037)	\$ (106,555)
Betriebsergebnis des Bergwerks	\$ 28,253	\$ 24,304	\$ 59,788	\$ 54,264
Nettoeinkommen	\$ 15,428	\$ 11,885	\$ 27,129	\$ 28,530
Nettogewinn pro Aktie (unverwässert)	\$ 0.03	\$ 0.04	\$ 0.06	\$ 0.08
Nettogewinn pro Aktie (voll verwässert)	\$ 0.03	\$ 0.03	\$ 0.06	\$ 0.08
Bereinigter Reingewinn ²	\$ 15,475	\$ 11,885	\$ 31,916	\$ 28,530
Bereinigter Reingewinn pro Aktie (unverwässert) ²	\$ 0.03	\$ 0.04	\$ 0.07	\$ 0.08
Mittelzufluss aus betrieblicher Tätigkeit	\$ 43,237	\$ 29,348	\$ 61,492	\$ 54,870
Investitionen in Erschließung Bergwerke und PSA	\$ 23,372	\$ 20,570	\$ 37,473	\$ 35,831
Kapitalinvestitionen in die Exploration	\$ 14,419	\$ 5,623	\$ 26,945	\$ 10,283
Produzierte Goldunzen	59,723	43,506	111,621	88,958
Verkaufte Goldunzen	59,783	43,682	112,270	89,564
Durchschnittlicher realisierter Goldpreis (\$/oz) ¹	\$ 1,861	\$ 1,804	\$ 1,878	\$ 1,796
Gesamt-Bargeldkosten (\$/oz) ¹	\$ 1,174	\$ 1,066	\$ 1,121	\$ 1,022
AISC (\$/oz) ¹	\$ 1,284	\$ 1,216	\$ 1,244	\$ 1,154

Operative Ergebnisse

NICARAGUA	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Gefördertes Erz (t)	359,099	508,330	711,367	993,983
Gefrästes Erz (t)	356,417	461,843	757,631	881,183
Gehalt (g/t Au)	4.28	3.11	4.03	3.31
Ausbringung (%)	90.7	93.4	90.3	92.3
Produziertes Gold (Unzen)	48,810	43,506	91,707	88,958
Verkauftes Gold (Unzen)	48,848	43,682	91,766	89,564

NEVADA	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Gefördertes Erz (t)	1,137,595	-	2,111,900	-
Erz auf der Laugungsfläche (t)	1,113,702	-	2,120,242	-
Gehalt (g/t Au)	0.34	-	0.41	-
Produziertes Gold (Unzen)	10,913	-	19,914	-
Verkauftes Gold (Unzen)	10,935	-	20,504	-

NICARAGUA BERGBAU

Der Tagebaubetrieb wurde im 2. Quartal wie geplant fortgesetzt, wobei der Vorabbau bei La Tigra schneller als geplant voranschritt.

Der Gehalt des untertägig abgebauten Erzes war im zweiten Quartal 2022 um 23 % höher als im zweiten Quartal 2021, wobei die geringeren Mengen den Abschluss des Abbaus bei Veta Nueva widerspiegeln.

Bergbau	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Gefördertes Erz - Tagebau (t)	281,276	412,529	536,499	803,143
Abgebautes Erz - Durchschnittsgehalt Tagebau (g/t Au)	3.83	2.16	3.83	2.72
Abgebauter Abfall - Tagebau (t)	3,555,868	3,986,157	6,718,594	8,461,963
Abgebautes Erz - unter Tage (t)	77,823	95,801	174,868	190,840
Abgebautes Erz – durchsch. Gehalt unter Tage (g/t Au)	4.96	4.03	4.86	3.86
Gesamtes abgebautes Erz (t)	359,099	508,330	711,367	993,983
Gesamtes abgebautes Erz Durchschnittsgehalt (g/t Au)	4.08	2.51	4.08	2.94

NICARAGUA-VERARBEITUNG

Limón

Die Goldproduktion war im 2. Quartal 2022 um 28 % höher als im 2. Quartal 2021, was auf die höheren Gehalte von Limón Central und Panteón zurückzuführen ist.

Limónverarbeitung	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Gefrästes Erz (t)	123,700	127,465	247,294	251,614
Gehalt (g/t Au)	5.56	4.06	5.38	4.23
Ausbringung (%)	89.2	89.6	89.4	89.4
Produziertes Gold (Unzen)	20,247	15,767	38,439	32,104
Verkauftes Gold (Unzen)	20,252	15,782	38,470	32,433

Libertad

Die kombinierten Tonnen und Gehalte, die von Limón und Pavón Norte an die Libertad-Mühle geliefert wurden, stiegen im 2. Quartal 2022 gegenüber dem 2. Quartal 2021 um 25 %:

- Limón: 97.038 Tonnen mit 3,75 g/t gegenüber 95.760 Tonnen mit 2,52 g/t.
- Pavón Norte: 85.160 Tonnen mit 3,19 g/t gegenüber 50.006 Tonnen mit 3,38 g/t.

Libertad Verarbeitung	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Gefrästes Erz (t)	232,716	334,378	510,337	629,569
Gehalt (g/t Au)	3.60	2.74	3.38	2.94
Ausbringung (%)	91.9	95.5	90.9	94.0
Produziertes Gold (Unzen)	28,563	27,739	53,268	56,854
Verkauftes Gold (Unzen)	28,596	27,900	53,296	57,131

NEVADA BERGBAU UND VERARBEITUNG

Bergbau	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Gefördertes Erz (t)	1,137,595	-	2,111,900	-
Abgebauter Abfall (t)	3,137,103	-	5,652,897	-
Gefördert insgesamt (t)	4,274,698	-	7,764,797	-
Gehalt (g/t Au)	0.34	-	0.41	-
Gefördertes Gold (Unzen)	12,278	-	28,036	-

Verarbeitung	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Erz auf der Laugungsfläche (t)	1,113,702	-	2,120,242	-
Gehalt (g/t Au)	0.34	-	0.41	-
Enthaltenes Gold (Unzen)	12,265	-	28,168	-
Produziertes Gold	10,913	-	19,914	-
Verkauftes Gold (Unzen)	10,935	-	20,504	-

Die Mine Pan in Nevada wird seit dem 12. Januar 2022 in den Konzernabschluss einbezogen.

In Übereinstimmung mit dem Budget stieg die Abfallbewegung im zweiten Quartal gegenüber dem ersten Quartal (3,1 Millionen Tonnen gegenüber 2,5 Millionen Tonnen), was zu einem Anstieg der Barkosten um etwa 150 \$ pro Unze führte. Im gesamten Jahr 2022 wurden 7,8 Millionen Tonnen bewegt, einschließlich 2,1 Millionen Tonnen Erz mit einem Gehalt von 0,41 g/t.

KONSOLIDIRTER FINANZBERICHT Q2 2022

Q2 2022 TCC⁽¹⁾ und AISC⁽¹⁾ betragen 1.174 \$ pro Unze und 1.284 \$ pro Unze, verglichen mit 1.060 \$ und 1.199 \$ pro Unze im Q1 2022. Inflationsbedingte Auswirkungen der gestiegenen Dieselpreise und anderer Rohstoffe wirkten sich mit etwa 5 % gegenüber dem Vorquartal negativ auf die Cash-Kosten aus. Darüber hinaus waren die höheren Kosten in Nevada auf die geplante zusätzliche Abfallverbringung und den geringeren Gehalt zurückzuführen.

YTD 2022 TCC⁽¹⁾ und AISC⁽¹⁾ betragen 1.121 \$ pro Unze und 1.244 \$ pro Unze und liegen damit innerhalb der Prognosen und im Rahmen des Budgets. Weitere Gehaltssteigerungen in Nicaragua in der zweiten Jahreshälfte werden sich positiv auf die Produktion und die Cash-Kosten auswirken.

Ausgaben und Nettoeinkommen

Für die drei und sechs Monate, die am 30. Juni 2022 endeten, betragen die allgemeinen Verwaltungskosten des Unternehmens 3,2 Mio. \$ und 6,3 Mio. \$, verglichen mit 1,8 Mio. \$ und 3,8 Mio. \$ für die gleichen Zeiträume im Jahr 2021. Die Unternehmensverwaltung war höher als in den Vergleichszeiträumen des Jahres 2021, was auf die zusätzlichen F&E-Ausgaben im Zusammenhang mit den Anlagen in Nevada zurückzuführen ist.

Die aktienbasierte Vergütung für Q2 2022 und YTD 2022 betrug 0,05 Mio. \$ bzw. 1,3 Mio. \$ (Q2 2021 1,4 Mio. \$, YTD 2021 2,1 Mio. \$). Der Rückgang der Ausgaben gegenüber dem Vorjahresquartal ist auf die Neubewertung von RSUs und PSUs mit Barausgleich zurückzuführen.

Der laufende und latente Steueraufwand belief sich im zweiten Quartal 2022 auf 10,5 Mio. USD und im gesamten Jahr 2022 auf 18,6 Mio. USD, verglichen mit 8,6 Mio. USD und 19 Mio. USD im gleichen Zeitraum 2021. Im zweiten Quartal 2022 stieg der tatsächliche und latente Steueraufwand im Vergleich zum zweiten Quartal 2021 aufgrund eines höheren Einkommens vor Steuern und der Nutzung von zuvor nicht anerkannten Verlustvorträgen.

Infolgedessen betrug der Nettogewinn pro Aktie im zweiten Quartal 2022 sowohl unverwässert als auch verwässert 0,03 US-Dollar (zweites Quartal 2021: 0,04 US-Dollar für unverwässert und 0,03 US-Dollar für verwässert). Im Gesamtjahr 2022 betrug der Nettogewinn pro Aktie sowohl unverwässert als auch verwässert 0,06 US-Dollar (Gesamtjahr 2021: 0,08 US-Dollar für beide).

2022 LEITLINIEN

	KONSOLIDIERT 2022 LEITLINIEN	NICARAGUA 2022 LEITLINIEN	NEVADA 2022 LEITLINIEN
Goldproduktion/Verkauf (Unzen)	220,000 - 235,000	180,000 - 190,000	40,000 - 45,000
Gesamt-Cash-Kosten (\$/Unze) ¹	\$1,075 - \$1,150	\$1,000 - \$1,100	\$1,400 - \$1,500
AISC (\$/Unze) ¹	\$1,200 - \$1,275	\$1,100 - \$1,200	\$1,450 - \$1,550
Wachstumskapital (Mio. \$)	\$55 - \$60	\$45 - \$50	\$5 - \$10
Explorationskapital (Mio. \$)	\$40 - \$42	\$20 - \$22	\$18 - \$20

Calibres Prognose für 2022 bleibt unverändert. Wir werden weiterhin in unser 170.000 Meter umfassendes Bohrprogramm mit mehreren Bohrgeräten investieren, das Ressourcenabgrenzungs-, Infill- und geotechnische Bohrungen sowie generative Explorationen im Frühstadium zur Erprobung zahlreicher Satellitenziele in allen Anlagen umfasst, da das Unternehmen weiterhin das vielversprechende und noch nicht ausreichend erkundete Potenzial des Portfolios ausschöpft.

Mit 92,3 Mio. \$ an Barmitteln am Ende des Quartals, keinen Schulden und einem starken Cashflow aus unseren produzierenden Anlagen ist das Unternehmen weiterhin in der Lage, zusätzliche, wenig kapitalintensive

Wachstumsinitiativen selbst zu finanzieren, während es weiterhin in wertsteigernde Explorationen investiert, um Calibres Zukunft zu unterstützen.

Q2 2022 FINANZERGEBNISSE TELEFONKONFERENZ DETAILS

Die Finanzergebnisse für das zweite Quartal werden am Dienstag, den 9. August 2022, nach Börsenschluss veröffentlicht, und das Management wird eine Telefonkonferenz veranstalten, um die Ergebnisse und den Ausblick im Detail zu erörtern.

Datum: Mittwoch, August 10, 2022
Uhrzeit: 10:00 a.m. (EDT)
Webcast-Link: <https://edge.media-server.com/mmc/p/y5ismjno>

Anweisungen zum Erhalt von Einwahlnummern für Telefonkonferenzen:

1. Alle Parteien müssen sich über den unten stehenden Link registrieren, um an der Telefonkonferenz zu Calibre Mining, Q2, teilzunehmen.
2. Registrieren Sie sich unter <https://register.vevent.com/register/BI8dee59d100bc48b59353279a56f79893>
3. Nach der Registrierung erhalten Sie die Einwahlnummern und die PIN-Nummer, die Sie während des Anrufs eingeben müssen.

Der Live-Webcast und der Link zur Anmeldung können [hier](#) und unter www.calibremining.com im Bereich Veranstaltungen und Medien unter der Registerkarte Investoren abgerufen werden. Der Live-Audio-Webcast wird archiviert und steht unter www.calibremining.com zur Aufzeichnung zur Verfügung. Die Präsentationsfolien, die die Telefonkonferenz begleiten werden, werden vor der Telefonkonferenz im Investorenbereich der Calibre-Website unter Präsentationen zur Verfügung gestellt.

Qualifizierte Person

Darren Hall, MAusIMM President und Chief Executive Officer von Calibre Mining Corp. ist eine "qualifizierte Person" gemäß NI 43-101 und hat die wissenschaftlichen und technischen Informationen in dieser Pressemitteilung geprüft und genehmigt.

IM NAMEN DES VORSTANDES

"Darren Hall"

Darren Hall
Präsident und Hauptgeschäftsführer

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Ryan King

Senior Vice President, Unternehmensentwicklung & IR

T: 604.628.1010

E: calibre@calibremining.com

W: www.calibremining.com

In Europa:

Swiss Resource Capital AG

Jochen Staiger

info@resource-capital.ch

www.resource-capital.ch

Über Calibre Mining Corp.

Calibre ist ein an der kanadischen Börse notierter, auf Nord- und Südamerika fokussierter, wachsender mittelgroßer Goldproduzent mit einer starken Pipeline an Erschließungs- und Explorationsmöglichkeiten in Nevada und

Washington in den USA sowie in Nicaragua. Calibre konzentriert sich darauf, durch verantwortungsvolle Tätigkeiten und einen disziplinierten Wachstumsansatz nachhaltige Werte für die Aktionäre, die lokalen Gemeinden und alle Interessengruppen zu schaffen. Mit einer starken Bilanz, keiner Verschuldung, einem bewährten Managementteam, einem starken operativen Cashflow, wertsteigernden Erschließungsprojekten und Explorationsmöglichkeiten auf Distriktebene wird Calibre einen erheblichen Wert freisetzen.

Anmerkungen:

(1) NICHT-IFRS-KENNZAHLEN

Das Unternehmen ist der Ansicht, dass Investoren bestimmte Nicht-IFRS-Kennzahlen als Indikatoren zur Bewertung von Goldminenunternehmen verwenden, insbesondere die Gesamt-Cash-Kosten pro Unze und die All-In Sustaining Costs pro Unze. In der Goldminenbranche sind dies gängige Leistungskennzahlen, die jedoch keine standardisierte Bedeutung haben. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass bestimmte Investoren diese Informationen zusätzlich zu den konventionellen, gemäß IFRS erstellten Kennzahlen verwenden, um die Leistung des Unternehmens und seine Fähigkeit zur Generierung von Cashflow zu bewerten. Dementsprechend sollen sie zusätzliche Informationen liefern und sollten nicht isoliert oder als Ersatz für nach IFRS erstellte Leistungskennzahlen betrachtet werden.

Gesamt-Cash-Kosten pro Unze Gold: Die Gesamt-Cash-Kosten beinhalten die Betriebskosten der Mine, wie z.B. Abbau-, Verarbeitungs- und lokale Verwaltungskosten (einschließlich aktienbasierter Vergütungen im Zusammenhang mit dem Minenbetrieb), Lizenzgebühren, Produktionssteuern, Bereitschaftskosten für die Mine und ggf. Abschreibungen auf den laufenden Bestand. Die Produktionskosten verstehen sich exklusive Abschreibungen, Rekultivierungs-, Kapital- und Explorationskosten. Die Gesamt-Cash-Kosten pro Unze Gold verstehen sich abzüglich der Silberverkäufe als Nebenprodukt und werden durch die verkauften Unzen Gold geteilt, um einen Wert pro Unze zu erhalten.

Nachhaltige Gesamtkosten pro Unze Gold: Eine Leistungskennzahl, die alle Ausgaben widerspiegelt, die für die Produktion einer Unze Gold aus dem laufenden Betrieb erforderlich sind. Es gibt zwar keine branchenweit standardisierte Bedeutung dieser Kennzahl, aber die Definition des Unternehmens ist von der AISC-Definition abgeleitet, die vom World Gold Council in seinen Leitlinien vom 27. Juni 2013 und 16. November 2018 dargelegt wurde. Der World Gold Council ist eine 1987 gegründete, nicht-regulatorische, gemeinnützige Organisation, zu deren Mitgliedern weltweit führende Bergbauunternehmen gehören. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass diese Kennzahl externen Nutzern bei der Bewertung der operativen Leistung und der Fähigkeit, freien Cashflow aus dem laufenden Betrieb zu generieren, nützlich ist. Das Unternehmen definiert AISC als die Summe der gesamten Cash-Kosten (siehe oben), des nachhaltigen Kapitals (Kapital, das erforderlich ist, um den laufenden Betrieb auf dem bestehenden Niveau aufrechtzuerhalten), der Rückzahlung von Kapitalleasingverträgen, der allgemeinen und administrativen Ausgaben des Unternehmens, der Explorationsausgaben zur Erhöhung der Ressourcensicherheit in den produzierenden Minen, der Abschreibung der Kosten für die Stilllegung von Anlagen und der Rehabilitationskosten im Zusammenhang mit dem laufenden Betrieb. In den AISC nicht enthalten sind Kapitalausgaben für signifikante Verbesserungen in bestehenden Betrieben, die als expansiv angesehen werden, Explorations- und Evaluierungskosten im Zusammenhang mit dem Ressourcenwachstum, Rehabilitationskosten und Abschreibungen, die nicht mit dem laufenden Betrieb zusammenhängen, Finanzierungskosten, Schuldentilgung und Steuern. Die gesamten nachhaltigen Kosten werden durch die verkauften Goldunzen geteilt, um eine Zahl pro Unze zu erhalten.

Durchschnittlich realisierter Preis pro verkaufter Unze

Der durchschnittlich realisierte Preis pro verkaufter Unze ist eine gängige Leistungskennzahl, die keine standardisierte Bedeutung hat. Die am ehesten vergleichbare Kennzahl, die gemäß IFRS erstellt wird, ist der Umsatz aus Goldverkäufen.

(2) BEREINIGTER REINGEWINN

Der bereinigte Nettogewinn und der bereinigte Gewinn je Aktie - unverwässert - schließen eine Reihe von vorübergehenden oder einmaligen Posten aus, die in der folgenden Tabelle beschrieben werden, die eine Überleitung des bereinigten Nettogewinns zu den konsolidierten Abschlüssen bietet:

<i>(in Tausend - außer Beträge je Aktie)</i>	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Nettoeinkommen	\$ 15,428	\$ 11,885	\$ 27,129	\$ 28,530
Zuschläge (abzüglich Steuereffekte):				
Transaktionskosten	47	-	4,787	-
Bereinigter Reingewinn	\$ 15,475	\$ 11,885	\$ 31,916	\$ 28,530
Gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Umlauf befindlichen Aktien	448,735	337,163	439,893	335,723

Bereinigter Nettogewinn (-verlust) je Aktie - unverwässert	\$ 0.03	\$ 0.04	\$ 0.07	\$ 0.08
--	---------	---------	---------	---------

(3) Die konsolidierten Finanz- und Betriebsergebnisse für Q2 und YTD 2022 beinhalten die Ergebnisse der erworbenen Vermögenswerte in den Vereinigten Staaten, die in der MD&A erläutert werden.

Vorsichtshinweis in Bezug auf zukunftsgerichtete Informationen

Diese Pressemitteilung enthält bestimmte "zukunftsgerichtete Informationen" und "zukunftsgerichtete Aussagen" (zusammenfassend "zukunftsgerichtete Aussagen") im Sinne der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze. Alle Aussagen in dieser Pressemitteilung, die sich auf Ereignisse oder Entwicklungen beziehen, die wir in der Zukunft erwarten, sind zukunftsgerichtete Aussagen. Zukunftsgerichtete Aussagen sind Aussagen, bei denen es sich nicht um historische Fakten handelt und die durch Wörter wie "erwarten", "planen", "antizipieren", "projizieren", "anvisieren", "potenziell", "zeitlich planen", "prognostizieren", "budgetieren", "schätzen", "beabsichtigen" oder "glauben" und ähnliche Ausdrücke oder deren negative Konnotationen gekennzeichnet sind, oder dass Ereignisse oder Bedingungen eintreten "werden", "würden", "könnten", "sollten" oder "könnten". Zukunftsgerichtete Aussagen beinhalten notwendigerweise Annahmen, Risiken und Ungewissheiten, von denen einige außerhalb der Kontrolle von Calibre liegen. Eine Auflistung der für das Unternehmen geltenden Risikofaktoren finden Sie im Jahresbericht von Calibre für das am 31. Dezember 2021 endende Geschäftsjahr, der unter www.sedar.com verfügbar ist. Diese Liste erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit der Faktoren, die die zukunftsgerichteten Aussagen von Calibre beeinflussen können.

Die zukunftsgerichteten Aussagen von Calibre basieren auf den geltenden Annahmen und Faktoren, die die Geschäftsleitung zum Zeitpunkt dieses Dokuments für angemessen hält, und zwar auf der Grundlage der Informationen, die der Geschäftsleitung zu diesem Zeitpunkt vorliegen. Calibre übernimmt keine Verpflichtung, zukunftsgerichtete Aussagen zu aktualisieren, falls sich die Umstände oder die Überzeugungen, Erwartungen oder Meinungen des Managements ändern sollten, es sei denn, dies wird von den geltenden Wertpapiergesetzen gefordert. Es kann nicht garantiert werden, dass sich zukunftsgerichtete Aussagen als zutreffend erweisen, und die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Errungenschaften können erheblich von denen abweichen, die in diesen zukunftsgerichteten Aussagen zum Ausdruck gebracht oder impliziert wurden. Dementsprechend sollte kein übermäßiges Vertrauen in zukunftsgerichtete Aussagen gesetzt werden.